KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG KINH DOANH 9 THÁNG NĂM 2025



TUYÊN BỐ MIỄN TRỪ TRÁCH NHIỆM

QUAN TRỌNG: Quý vị cần đọc những nội dung dưới đây trước khi tiếp tục, Bằng việc tiếp cận các nội dung trong bản trình bày sơ lược này (sau đây gọi tắt là "bản trình bày"), quý vị đồng ý với những điều kiện và điều khoản bên dưới.

Bản trình bày này chứa những thông tin bảo mật, Quý vị đồng ý không sao chép hoặc phân phát toàn bộ hoặc một phần bản trình bày này, và không công bố bất kỳ thông tin bên dưới hoặc sử dụng những thông tin trong bản trình bày này nhằm mục đích khác ngoài việc ra quyết định đầu tư liên quan đến giao dịch dự kiến được mô tả dưới đây.

Không có sự thể hiện, dù trực tiếp hay bằng hàm ý, rằng Công ty sẽ đảm bảo về sự chính xác hay đầy đủ đối với những thông tin này, và không có điều nào ở đây được xem là lời hứa của Công ty hoặc đại diện của Công ty trong cả quá khứ, hiện tại hoặc tương lai. Không có bất kỳ nghĩa vụ nào ràng buộc nào Công ty phải công bố những tài liệu bổ sung cho bản trình bày này, cũng như việc phát hành bản trình bày này trong mọi tình huống không có hàm ý đảm bảo sẽ không có sự thay đổi về hoạt động kinh doanh hoặc kế hoạch của Công ty sau ngày phát hành bản trình bày này hoặc đảm bảo sự chính xác của các thông tin trình bày dưới đây vào mọi thời điểm sau ngày phát hành.

Nội dung trong bản trình bày này không được coi là tài liệu tư vấn về pháp lý, kinh doanh hoặc thuế, Các nhà đầu tư nên tham khảo ý kiến tư vấn từ phía các luật sư, các công ty tư vấn tài chính hoặc tư vấn thuế liên quan đến các vấn đề về tài chính hoặc thuế.

Tài liệu này không phải bản chào bán, hoặc mang tính chất chào bán cho bất cứ ai mà việc chào bán hoặc mang tính chất chào bán được coi là vi phạm theo quy định pháp luật điều chỉnh người đó. Người nhận bản trình bày này cần tự nhận biết về bất cứ rằng buộc pháp lý nào có liên quan. Nhà đầu tư nên nhận biết rằng nhà đầu tư chịu mọi rủi ro tài chính liên quan đến hoạt động đầu tư cổ phiếu chào bán dưới đây.

Bằng việc đồng ý tiếp nhận tài liệu này, Quý vị đồng ý những nội dung bên trên. Trong trường hợp quý vị có băn khoăn về những nội dung trong tài bản trình bày, Quý vị nên tham vấn công ty môi giới chứng khoán, ngân hàng hoặc các đơn vị tư vấn kế toán, pháp lý hoặc tài chính

Mục lục

I.	**Tổng quan về Vietjet**
II.	Tổng quan ngành hàng không
III.	Điểm nhấn đầu tư
IV.	Kết quả kinh doanh 9T.2025
V.	Chiến lược phát triển bền vững
VI.	Sự kiện nổi bật

TỔNG QUAN VỀ VIETJET



- VietJet đã tích cực đóng góp vào việc phát triển quan hệ ngoại giao, kinh tế, thương mại và du lịch giữa Việt Nam và các quốc gia khác. V**ietJet biến Thành phố Hồ Chí Minh và Hà Nội thành các trung tâm hàng không toàn cầu.**
- **VietJet khai thác máy bay thân rộng đến các điểm đến liên lục địa**, kết nối Việt Nam với Úc, Ấn Độ, Indonesia và Kazakhstan. Sở hữu đội bay trẻ gồm **96 máy bay** trong đó có 8 máy bay A330, 72 máy bay A321, 16 máy bay A320,
- Khai thác 219 đường bay với trung bình 400 chuyến bay an toàn mỗi ngày với **độ tin cậy kỹ thuật 99,55% - một trong những mức cao nhất tại Khu vực Châu Á - Thái Bình Dương.**
- **Top 30 vốn hóa và thanh khoản lớn nhất trên HOSE** kể từ khi niêm yết vào năm 2017. Vốn hóa thị trường của Vietjet vượt hơn 100.000 tỷ đồng (cập nhật đến ngày 17/10/2025).
- Thị trường chứng khoán Việt Nam đã **tăng 31,4% kể từ đầu năm nay**. Cùng với việc được nâng hạng lên **Thị trường mới nổi, rổ chỉ số VN-30**, bao gồm **Vietjet**, dự kiến sẽ **nhận được dòng vốn ngoại (4-5 tỷ đô) đến từ các Quỹ thụ động và ETFs.**

Xếp hạng tín nhiệm

vnBBB

triển vọng Ổn định

SaigonRatings

Kết quả tài chính hợp nhất và số liệu hoạt động (9T.2025)

~7,000
Nhân viên

~3,000
Phi công và Tiếp viên

96
Máy bay

Thị phần

45%
Nội địa

55%
Quốc tế

Chuyến bay
116,9 nghìn
+12% y-o-y

Hệ số lấp đầy
83%
-4% y-o-y

Doanh thu
52.768 tỷ
+1% y-o-y

Tổng tài sản
115.228 tỷ
+16% YTD

Hành khách
21,5 triệu
+10% y-o-y

Đường bay
219
50 Nội địa
169 Quốc tế

LN trước thuế
2.051 tỷ
+17% y-o-y

EBITDAR
16.490 tỷ

TÂM NHÌN VÀ SỨ MỆNH

TÂM NHÌN

Khai thác và phát triển mạng đường bay rộng khắp trong nước, khu vực và quốc tế, đồng thời mang đến sự đột phá trong dịch vụ hàng không

SỨ MỆNH

Trở thành hãng hàng không đa quốc gia với thị phần lớn nhất tại Việt Nam

CHUỖI CUNG ỨNG

Hoàn thiện hệ sinh thái dịch vụ hàng không hướng đến hàng không tiêu dùng

GIÁ TRỊ CỐT LÕI

An toàn – Vui vẻ – Giá rẻ – Đúng giờ

Hệ sinh thái hàng không được tích hợp toàn diện dựa trên nền tảng số



HỌC VIỆN HÀNG KHÔNG VIETJET

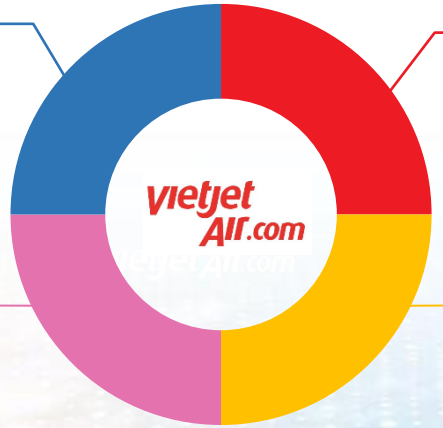
Cơ sở vật chất hiện đại, chuyên nghiệp, đào tạo nguồn nhân lực đáp ứng nhu cầu hàng không

Đơn vị đào tạo hàng không có quy mô lớn nhất Việt Nam và khu vực, chuyên cung cấp các chương trình đào tạo dành cho phi công, tiếp viên hàng không, kỹ thuật viên bảo dưỡng tàu bay, nhân viên phục vụ mặt đất,...



DỊCH VỤ MẶT ĐẤT VIETJET

Khẳng định năng lực tự chủ vận hành, tối ưu chi phí và lợi thế cạnh tranh dài hạn cho VietJet



SẢN PHẨM VÀ DỊCH VỤ ĐA DẠNG

Dịch vụ hỗ trợ tuyệt vời

Nền tảng thanh toán tiên tiến và tự động

Sự hiện diện nổi bật truyền thông kỹ thuật số

Quan hệ đối tác và kênh mạnh mẽ.



VIETJET HANGAR TẠI SÂN BAY LONG THÀNH

Trung tâm Kỹ thuật bảo dưỡng tàu bay đánh dấu bước tiến chiến lược, nâng cao năng lực bảo dưỡng, tự chủ kỹ thuật và khẳng định vị thế tiên phong của hãng trong ngành hàng không Việt Nam



NHẬN DIỆN THƯƠNG HIỆU

Thương hiệu uy tín trong nước và khu vực, củng cố lợi thế cạnh tranh bền vững

Giải thưởng và Danh hiệu năm 2025

- Doanh nghiệp xuất sắc nhất ASEAN tại hạng mục Du lịch
- Hãng hàng không siêu tiết kiệm tốt nhất thế giới — AirlineRatings
- Top 50 Công ty niêm yết tốt nhất tại Việt Nam — Forbes
- Top 500 Doanh nghiệp lớn nhất Đông Nam Á — FORTUNE
- Nơi làm việc Đáng mơ ước — WORLD HRD CONGRESS
- Doanh nghiệp thực hành trách nhiệm xã hội tốt nhất — WORLD HRD CONGRESS
- Thương hiệu Nhà tuyển dụng xuất sắc toàn cầu — WORLD HRD CONGRESS
- Hãng hàng không chi phí thấp tốt nhất — SKYTRAX

Hiện diện nổi bật trên các nền tảng truyền thông số



- Hiện diện nổi bật trên các nền tảng thương mại điện tử và mạng xã hội phổ biến
- Top 3 thương hiệu hàng không có tốc độ tăng trưởng nhanh nhất thế giới trên Facebook, được bình chọn bởi Socialbakers (8/2015)
- **Top 3** hãng hàng không có mức độ tương tác cao nhất trên Facebook.

+139.000 người đăng ký

+149.000 người theo dõi

+5,600,000 người theo dõi



vietjetAir.com

- Website: **+40,000,000**
- Điện thoại: **+1,500,000**
- Lượt tải ứng dụng: **+6,900,000**

SkyJoy



Thành viên: **+15,000,000**

CỘT MỐC PHÁT TRIỂN

Vietjet tiên phong phát triển LCC tại Việt Nam



2007
- Thành lập và đạt được chứng chỉ khai thác hàng không ("AOC")

2011
- Khai trương chuyến bay thương mại đầu tiên từ Thành phố Hồ Chí Minh đến Hà Nội

2014
- Ký biên bản ghi nhớ với Airbus để mua 100 máy bay trị giá 9 tỷ đô la Mỹ
- Ra mắt Thai VietJet JSC và VietJet Cargo JSC
- Nhận máy bay đầu tiên từ đơn đặt hàng chắc chắn với Airbus
- Hãng hàng không Việt Nam đầu tiên cung cấp ki-ốt tự phục vụ làm thủ tục

2015
- Achieved IATA Operational Safety Audit certificate
- Inaugurated VietJet Training Centre

2016
- Trở thành thành viên chính thức của IATA
- Ký MOU với Boeing để mua 100 máy bay
- Ký MOU với Airbus để mua 20 máy bay

2017
- IPO trên Sở Giao dịch Chứng khoán Thành phố Hồ Chí Minh
- Động thổ xây dựng VJAA

2019
- Vốn hóa thị trường của VietJet vượt mốc 4 tỷ đô la Mỹ

2020
- Bắt đầu dịch vụ mặt đất tại Sân bay Nội Bài

2022
- Mở 20 tuyến bay mới, chủ yếu đến thị trường Ấn Độ

2023
- Bắt đầu các chuyến bay thẳng đến Sydney, Melbourne, Brisbane, Perth, Adelaide của Úc

2024
- Ký hợp đồng với Airbus mua 20 máy bay thân rộng thế hệ mới A330neo và ký hợp đồng với Rolls-Royce

9T.2025
- Khai trường đường bay đến New Zealand
- Được cấp giấy phép tự phục vụ mặt đất tại TSN
- Ký MOU với Airbus cho 100 (và 50 quyền chọn mua) tàu bay A321 và 20 tàu bay A330

Đội tàu bay
(tại ngày 30/09/2025)

2007	1
2011	19
2014	30
2015	41
2016	51
2017	64
2019	71
2020	75
2022	87
2023	94
2024	96
9T.2025	96

BAN ĐIỀU HÀNH



Mdm. Nguyễn Thị Phương Thảo
Chủ tịch HĐQT

- **Mdm. Nguyễn Thị Phương Thảo** là một trong những người sáng lập ra VietJet, Chủ tịch HĐQT VietJet từ năm 2023, trước đó bà Thảo là Phó Chủ tịch HĐQT, TGĐ từ năm 2007.
- Bà cũng là Phó Chủ tịch thường trực tại HDBank.
- Bà có bằng Tiến sĩ về Kinh tế học điều khiển học của Viện Mendeleev.
- Bà là nữ doanh nhân Việt Nam đầu tiên được nhận Huân chương Bắc đẩu Bội tinh - huân chương cao quý nhất của Pháp.



Ông Nguyễn Thanh Sơn
Giám Đốc Điều Hành

- **Ông Nguyễn Thanh Sơn** lãnh đạo các hoạt động thương mại của VietJet bao gồm hoạch định mạng bay, bán hàng, tiếp thị và quản lý doanh thu.
- Với hơn 25 năm kinh nghiệm sâu rộng trong lĩnh vực thương mại tại cả các hãng hàng không quốc tế và trong nước, ông mang đến chuyên môn vững chắc trong việc thúc đẩy tăng trưởng doanh thu, xây dựng chiến lược cạnh tranh và tăng cường gắn kết khách hàng trong ngành hàng không.



Ông Michael Hickey
Phó TGĐ - COO

- **Ông Michael Hickey** là Tổng giám đốc điều hành cấp cao tại Ryanair trong hơn 35 năm kể từ khi thành lập.
- Trong suốt thời gian quản lý, ông Michael đã trải qua sự tăng trưởng đáng kể, từ 6 máy bay lúc đầu lên đến 400 máy bay hiện nay. Với Ryanair, ông đã tham gia vào nhiều dự án thiết yếu liên quan đến bảo dưỡng, hoạt động kỹ thuật và hợp đồng mua/bán máy bay thương mại.



Dr. Đinh Việt Phương
Thành viên HĐQT
Tổng Giám Đốc

- **Dr. Đinh Việt Phương** có hơn 25 năm kinh nghiệm lãnh đạo và giữ các vị trí quan trọng tại nhiều công ty trong Ngành Giao thông Vận tải.
- Ông được bổ nhiệm Tổng giám đốc điều hành kể từ ngày 06 tháng 4 năm 2023.
- Ông có bằng Tiến sĩ về Giao thông Vận tải của Học viện Giao thông Vận tải Đường thủy Quốc gia Moscow.



Mdm. Hồ Ngọc Yến Phương
Thành viên HĐQT
Phó TGĐ - CFO

- **Mdm. Hồ Ngọc Yến Phương** có hơn 30 năm kinh nghiệm lãnh đạo trong lĩnh vực tài chính kế toán tại nhiều ngành nghề khác nhau, bao gồm Dầu khí, Viễn thông, Sản xuất công nghiệp.
- Bà từng là Trưởng ban Tài chính của Tập đoàn Dầu khí Việt Nam, PTGĐ PVDrilling, CFO SK-Sfone, Financial Controller Holcim Vietnam, nơi bà đóng vai trò quan trọng trong hoạch định chiến lược tài chính, quản trị doanh nghiệp và thúc đẩy tăng trưởng bền vững.
- Bà tốt nghiệp Thạc sĩ Tài chính Kế toán Quốc tế tại Đại học Swinburne (Úc).

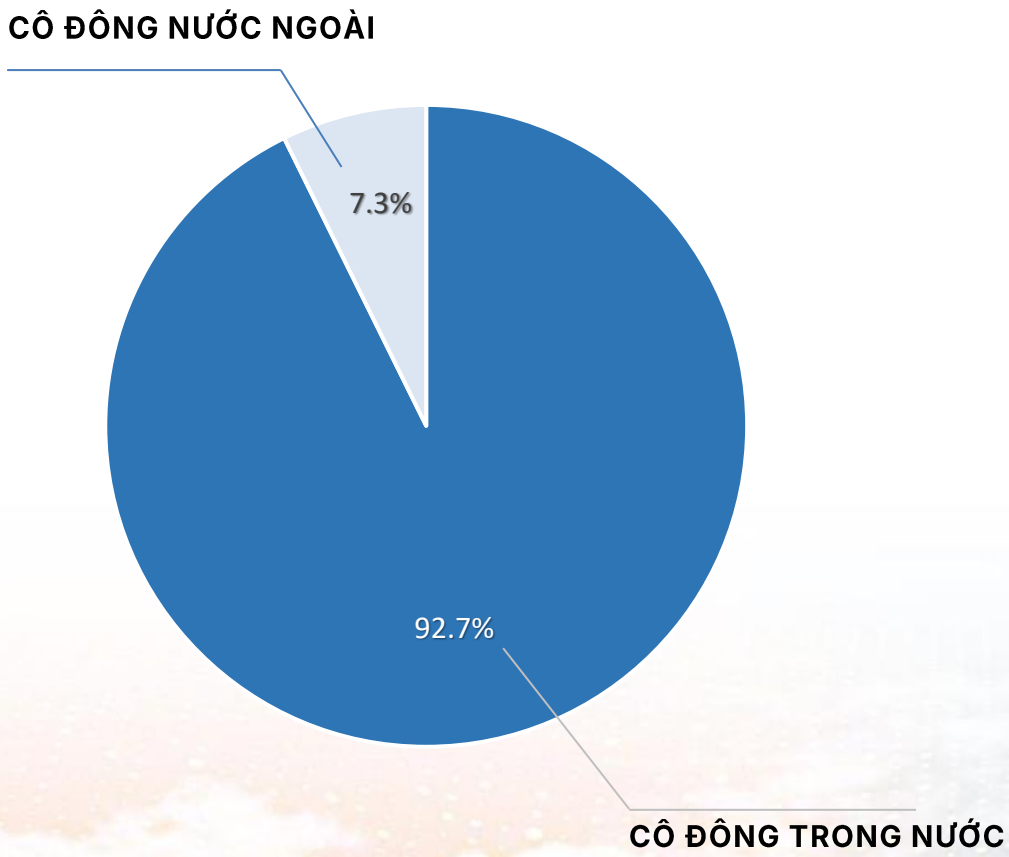


Ông Tô Việt Thắng
Phó TGĐ

- **Ông Tô Việt Thắng** chịu trách nhiệm về An toàn, An ninh, Chất lượng và Đảm bảo cũng như các hoạt động Back-office của VietJet.
- Ông có gần 25 năm kinh nghiệm trong ngành hàng không, bao gồm cả Vietnam Airlines, nơi ông giữ chức Phó giám đốc SSQA từ năm 2008 đến năm 2014.

CƠ CẤU CỔ ĐÔNG

Vietjet được các cổ đông uy tín và giàu kinh nghiệm trên toàn thế giới tin tưởng tuyệt đối



Cổ đông nước ngoài

Fubon FTSE Vietnam ETF

Vaneck Vietnam ETF

Sky Capital Advisor

Lumen Vietnam Fund

Goldman Sachs International

J.P.Morgan

Morgan Stanley

Barclays Capital Securities

Cổ đông trong nước

HD Bank

CTCP Aviation

Quỹ ETF MAFM VN30

Chứng khoán HSC

Chứng khoán VNDirect

Mục lục

I. Tổng quan về Vietjet

II. Tổng quan ngành hàng không

III. Điểm nhấn đầu tư

IV. Kết quả kinh doanh 9T.2025

V. Chiến lược phát triển bền vững

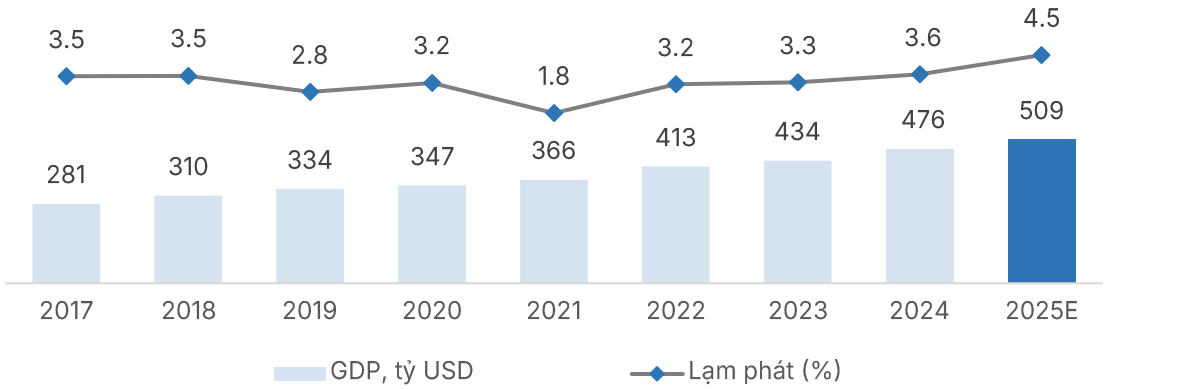
VI. Sự kiện nổi bật

KINH TẾ VĨ MÔ VIỆT NAM

Tăng trưởng kinh tế và phát triển du lịch tạo động lực mạnh mẽ cho thị trường LCC Việt Nam

Tăng trưởng GDP mạnh mẽ và Lạm phát ổn định

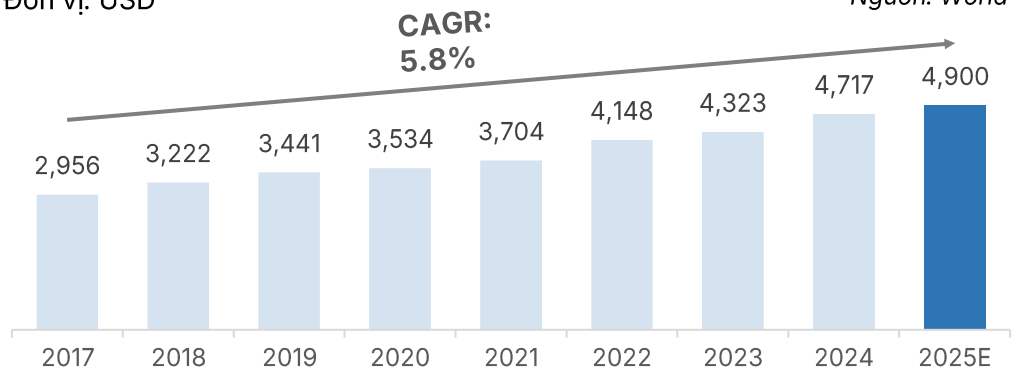
Nguồn: World Bank



GDP bình quân đầu người tăng mạnh

Đơn vị: USD

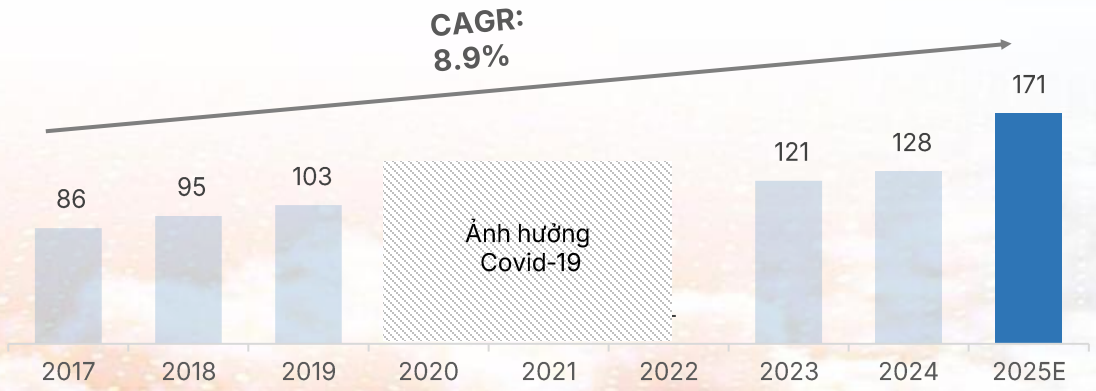
Nguồn: World Bank



Lượng khách du lịch tăng trưởng kỷ lục sau Covid-19

Đơn vị: triệu khách

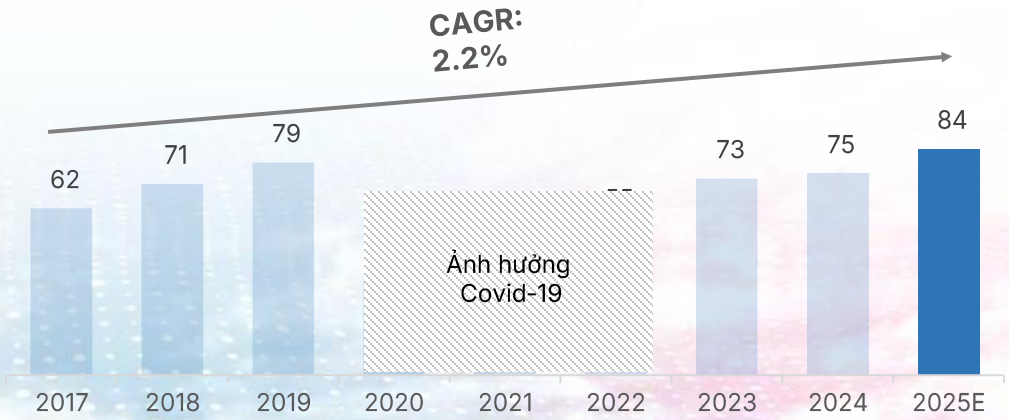
Nguồn: VNAT



Lượng khách hàng không dự kiến tăng mạnh trong năm 2025

Đơn vị: triệu khách

Nguồn: ICAO



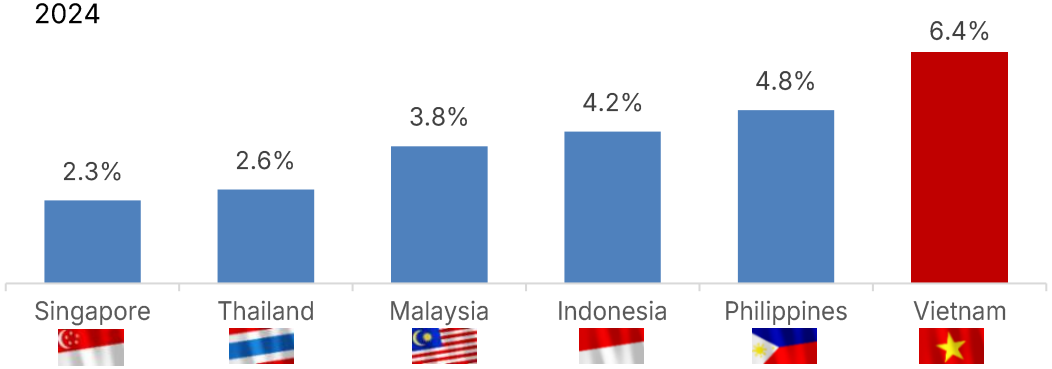
TRIỂN VỌNG NGÀNH HÀNG KHÔNG

Tiềm năng tăng trưởng kinh tế và quy mô dân số lớn thúc đẩy sự phát triển của phân khúc LCC tại Việt Nam

Dẫn đầu khu vực về tăng trưởng GDP bình quân đầu người

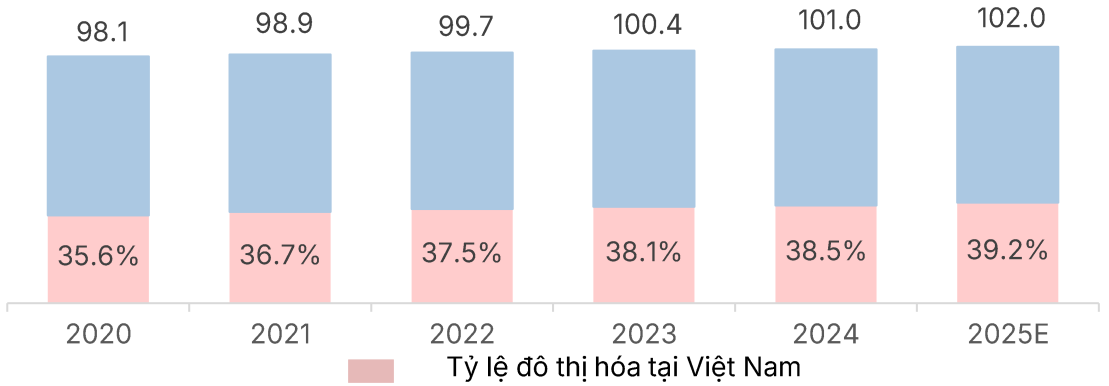
Tăng trưởng GDP bình quân đầu người năm 2024

Nguồn: World Bank



Tốc độ tăng dân số và đô thị hóa cao

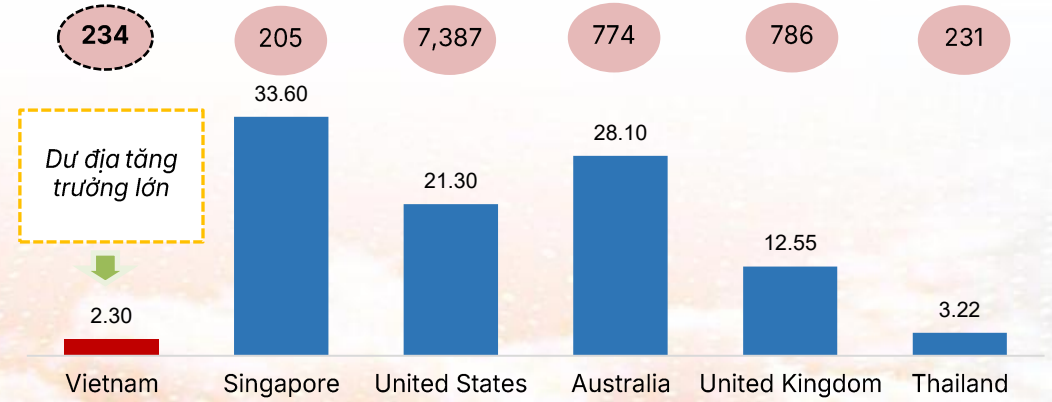
Nguồn: World bank



Dư địa tăng trưởng lớn khi thị phần LCC vẫn ở mức thấp

Số lượng tàu bay khai thác trên mỗi triệu dân tính đến năm 2025

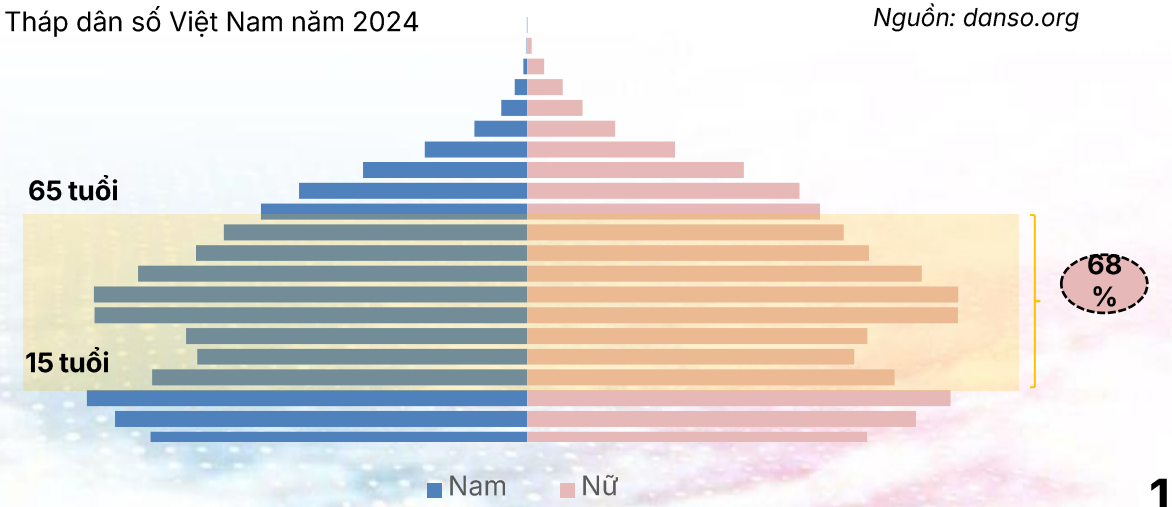
Nguồn: Airbus/Boeing



Nguồn lao động trẻ và năng động

Tháp dân số Việt Nam năm 2024

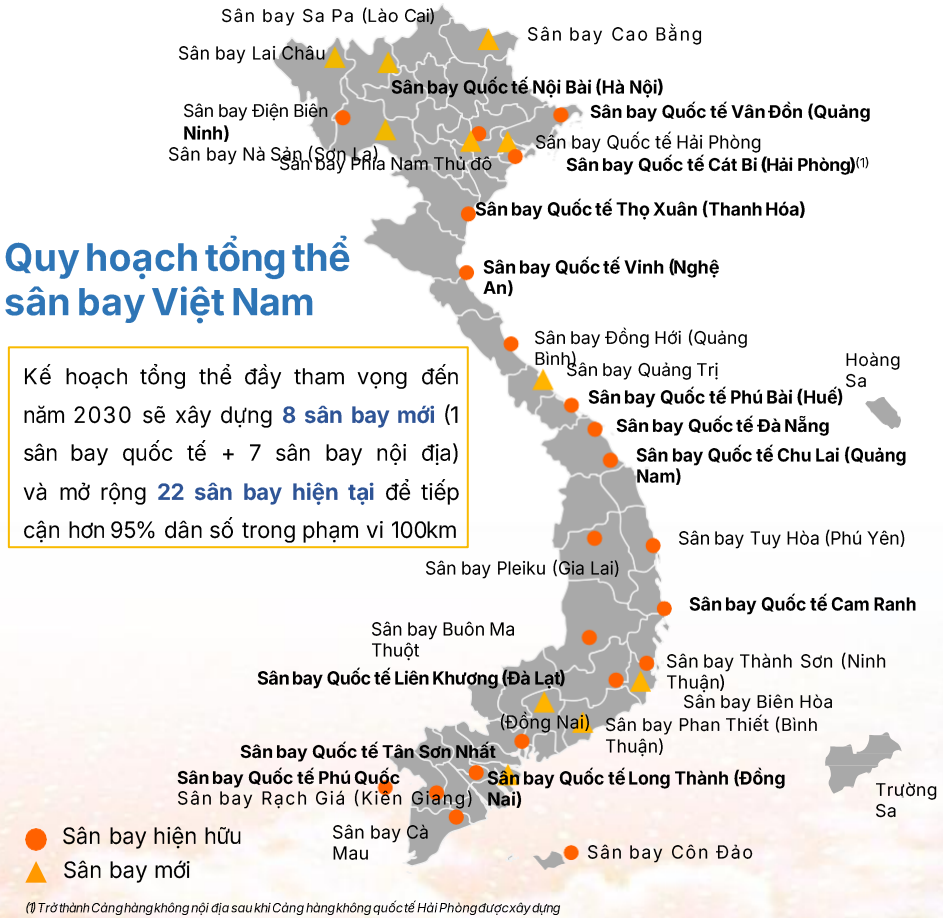
Nguồn: danso.org



NGÀNH HÀNG KHÔNG VIỆT NAM

Hưởng lợi từ câu chuyện vĩ mô hấp dẫn và các ưu đãi mạnh mẽ của Chính phủ cho ngành hàng không Việt Nam

Cơ hội phát triển tiềm năng cho cơ sở hạ tầng sân bay



Quy hoạch tổng thể sân bay Việt Nam

Kế hoạch tổng thể đầy tham vọng đến năm 2030 sẽ xây dựng **8 sân bay mới** (1 sân bay quốc tế + 7 sân bay nội địa) và mở rộng **22 sân bay hiện tại** để tiếp cận hơn 95% dân số trong phạm vi 100km

(1) Trở thành Cảng hàng không nội địa sau khi Cảng hàng không quốc tế Hải Phòng được xây dựng

Các dự án trọng điểm

Nội Bài ("HAN")	• Sân bay lớn thứ 2 tại Việt Nam và là cửa ngõ vào miền Bắc • Sức chứa của T1 được nâng cấp từ 9 triệu lên 15 triệu vào năm 2018 • Sức chứa của T2 là 10 triệu hành khách/năm, tỷ lệ sử dụng 60% • T3 khi hoàn thành sẽ tạo ra sức chứa của 30 triệu hành khách/năm
Đà Nẵng ("DAD")	• Vận hành 2 đường băng và 1nhà ga quốc tế với tỷ lệ sử dụng ~ 85%, đạt công suất phục vụ hành khách hằng năm lên đến 15 triệu khách
Tân Sơn Nhất ("SGN")	• Sân bay lớn nhất Việt Nam và là cửa ngõ quốc tế chính vào Việt Nam, hoạt động với công suất 110,2% • Hiện tại TSN đã tăng công suất hành khách mỗi năm từ 20 triệu lên 45 triệu hành khách/năm sau khi nhà ga số 3 được đưa vào vận hành vào năm 2025.
Long Thành	• Sân bay quốc tế mới (tiêu chuẩn 4F theo ICAO) tại TP.HCM, đi vào hoạt động năm 2026 với công suất dự kiến giai đoạn 1 (2026) là 25 triệu hành khách/năm, và 100 triệu hành khách/năm khi hoàn thành.

Rào cản gia nhập lớn bảo đảm thị phần của VJC

Rào cản gia nhập hạn chế cạnh tranh đối với VJC	• Không có hãng hàng không nước ngoài nào được phép khai thác các tuyến bay nội địa, điều này cho phép các hãng hàng không nội địa như VJC khai thác sự tăng trưởng của thị trường nội địa. • Tỷ lệ sở hữu nước ngoài tại các hãng hàng không Việt Nam bị giới hạn ở mức 34% vốn điều lệ, bảo vệ các hãng hàng không Việt Nam khỏi các cạnh tranh từ nước ngoài. • Quy định vốn điều lệ lớn (tối thiểu 32 triệu USD để thành lập một hãng hàng không) hạn chế các đối thủ tiềm năng gia nhập thị trường

Mục lục

I. Tổng quan về Vietjet

II. Tổng quan ngành hàng không

III. Điểm nhấn đầu tư

IV. Kết quả kinh doanh 9T.2025

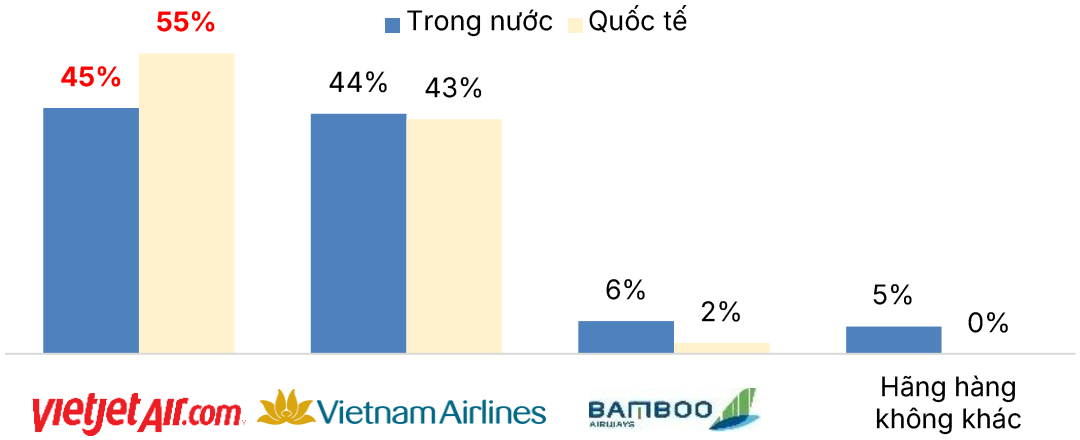
V. Chiến lược phát triển bền vững

VI. Sự kiện nổi bật

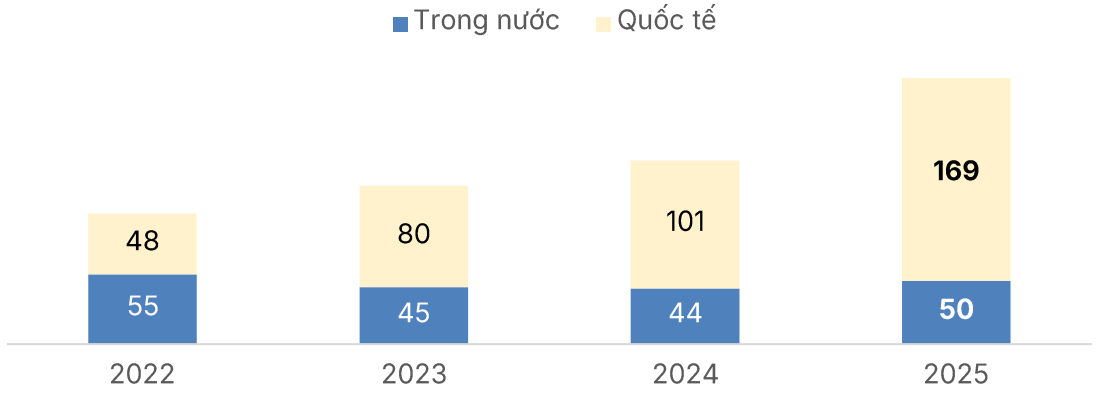
DẪN ĐẦU PHÂN KHÚC LCC TẠI VIỆT NAM

Tận dụng mạng lưới rộng khắp, năng lực vận hành và điều kiện thuận lợi để duy trì vị thế dẫn đầu

#1 LCC với 45% thị phần trong nước và 55% thị phần quốc tế



Mạng lưới bay phủ khắp với tốc độ tăng trưởng nhanh nhất trong ngành



Hiện diện nổi bật trên truyền thông kỹ thật số



- Website: **+40,000,000**
- Người dùng: **+1,500,000**
- Lượt tải ứng dụng: **+6,900,000**

+5,600,000 Người theo dõi

+139.000 Người đăng ký

+149.000 Người theo dõi

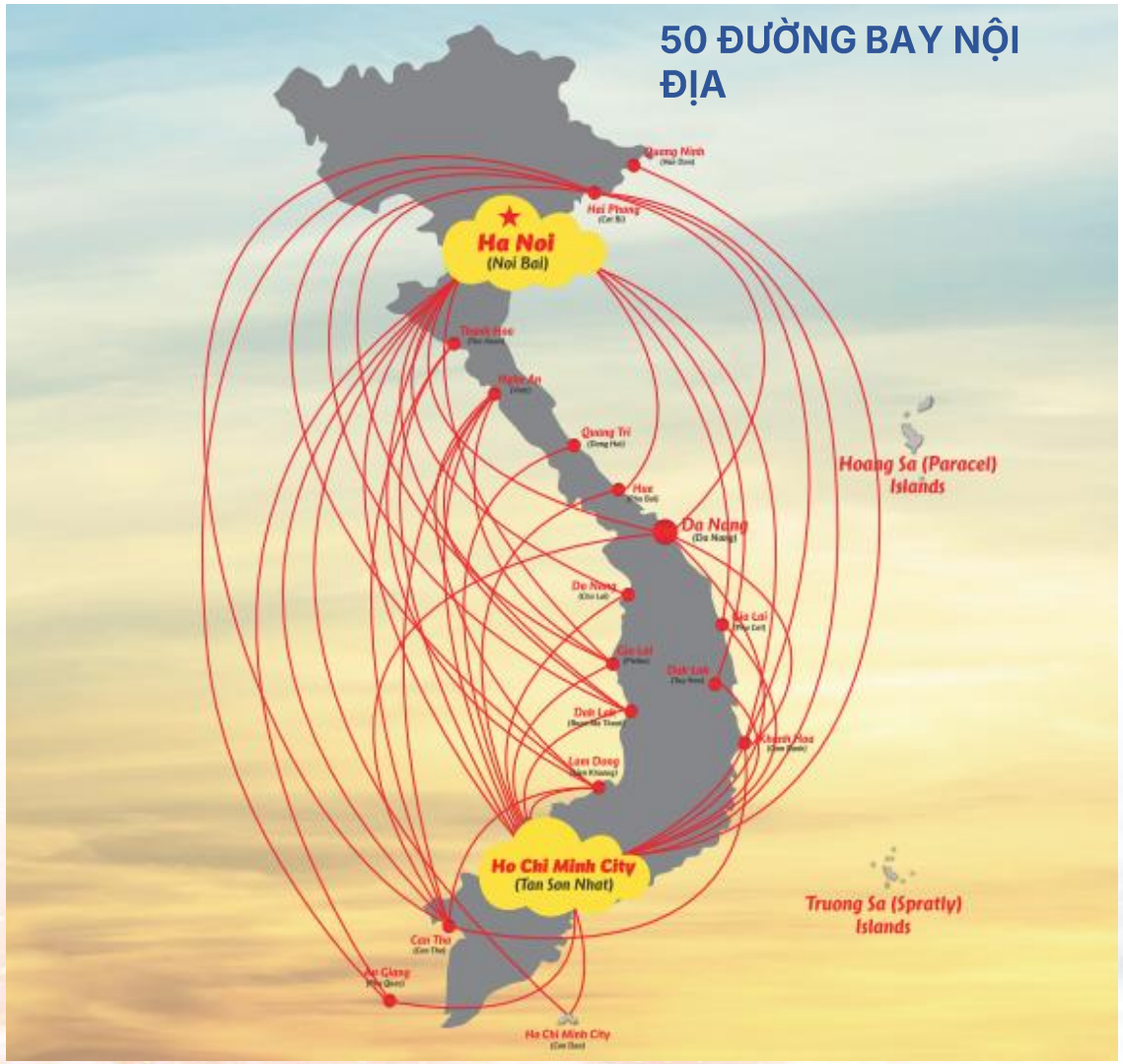
+31.200 Người theo dõi

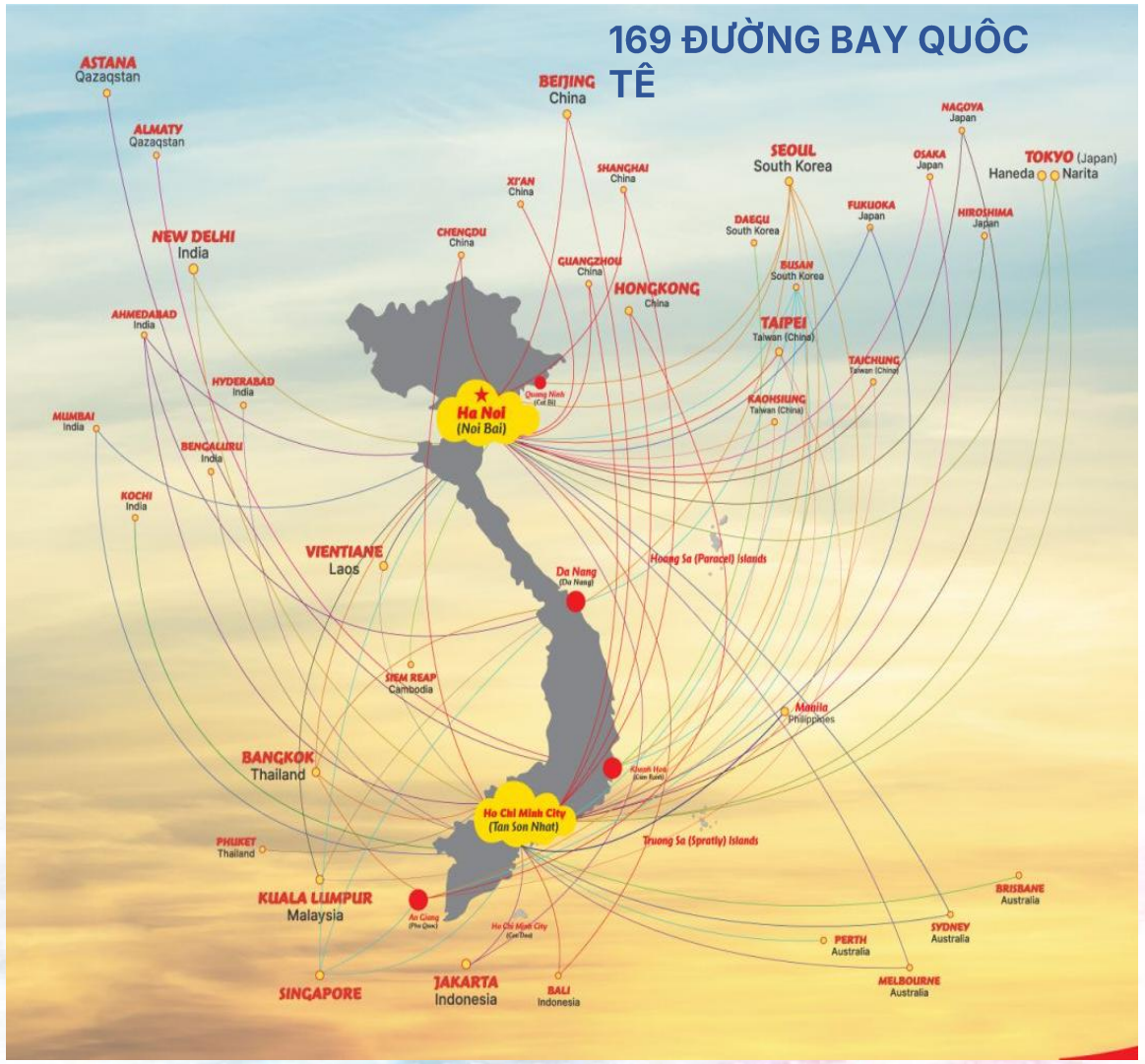
Tận dụng rào cản gia nhập để làm giảm áp lực cạnh tranh

- Các hãng hàng không nước ngoài không được phép khai thác đường bay nội địa
- Backlog lớn của Boeing và Airbus làm gia tăng chi phí và thời gian cần thiết để các hãng hàng không khác mở rộng đội bay
- Năng lực hạ tầng hạn chế cản trở các hãng bay khác tiếp cận slot bay tại các sân bay trọng điểm

MẠNG LƯỚI RỘNG KHẮP, THÚC ĐẨY KẾT NỐI VÀ MỞ RỘNG

VietJet tận dụng mạng lưới rộng lớn để mở rộng kết nối nội địa, Đông Nam Á và quốc tế





HỆ SINH THÁI HÀNG KHÔNG TOÀN DIỆN

Hệ sinh thái hàng không tích hợp toàn diện, thúc đẩy hiệu quả vận hành và tăng trưởng doanh thu phụ trợ



HỌC VIỆN HÀNG KHÔNG VIETJET

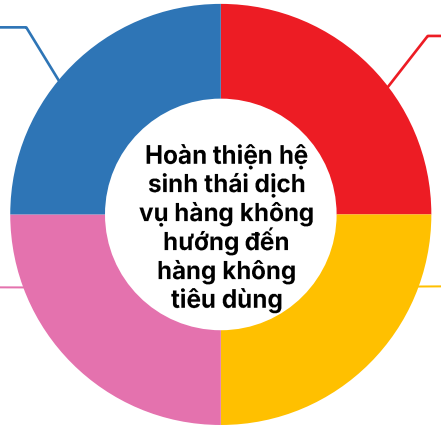
Cơ sở vật chất hiện đại, chuyên nghiệp, đào tạo nguồn nhân lực đáp ứng nhu cầu hàng không

Đơn vị đào tạo hàng không có quy mô lớn nhất Việt Nam và khu vực, chuyên cung cấp các chương trình đào tạo dành cho phi công, tiếp viên hàng không, kỹ thuật viên bảo dưỡng tàu bay, nhân viên phục vụ mặt đất,...



DỊCH VỤ MẶT ĐẤT VIETJET

Khẳng định năng lực tự chủ vận hành, tối ưu chi phí và lợi thế cạnh tranh dài hạn cho VietJet



SẢN PHẨM VÀ DỊCH VỤ ĐA DẠNG

Dịch vụ hỗ trợ tuyệt vời

Nền tảng thanh toán tiên tiến và tự động

Sự hiện diện nổi bật truyền thông kỹ thuật số

Quan hệ đối tác và kênh mạnh mẽ.



VIETJET HANGAR TẠI SÂN BAY LONG THÀNH

Trung tâm Kỹ thuật bảo dưỡng tàu bay đánh dấu bước tiến chiến lược, nâng cao năng lực bảo dưỡng, tự chủ kỹ thuật và khẳng định vị thế tiên phong của hãng trong ngành hàng không Việt Nam



Tận dụng thế mạnh từ hệ sinh thái Tập đoàn Sovico nhằm cải thiện dịch vụ và thúc đẩy doanh thu phụ trợ

SOVICO GROUP

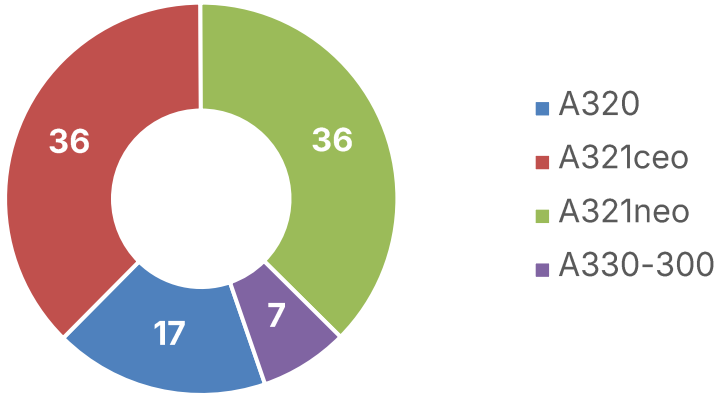
- Hàng không: vietjet Air.com; vietjet Air.com Thailand; vietjet Air Cargo
- Bất động sản: PHULONG
- Tài chính & Ngân hàng: HDBank; HD Securities; Vikki Digital Bank
- BĐS Nghỉ dưỡng: Ariyana; FURAMA Resort Danang
- Fintech & Thanh toán: GALAXY HOLDINGS

- Sovico là tập đoàn đầu tư hàng đầu tại Việt Nam, phát triển đa ngành nhằm tạo nên sự tương hỗ, hình thành một hệ sinh thái kinh doanh hoàn chỉnh.
- Tận dụng các cơ chế ưu đãi từ Nghị quyết 68-NQ/TW về phát triển kinh tế tư nhân để chủ động tiếp cận các nguồn vốn mới để củng cố hệ sinh thái đa ngành, nâng cao khả năng cạnh tranh và thúc đẩy phát triển bền vững.

CHI PHÍ VẬN HÀNH TỐI ƯU

Chú trọng việc tối ưu hóa chi phí để duy trì lợi thế cạnh tranh

Tối ưu hiệu quả và chi phí thông qua vận hành đồng bộ đội tàu bay Airbus



Kiểm soát và tối ưu hóa chi phí

Tự vận hành Dịch vụ mặt đất

Dịch vụ mặt đất nội bộ VJGS giúp VietJet tiết kiệm chi phí và nâng cao hiệu quả khai thác đúng giờ

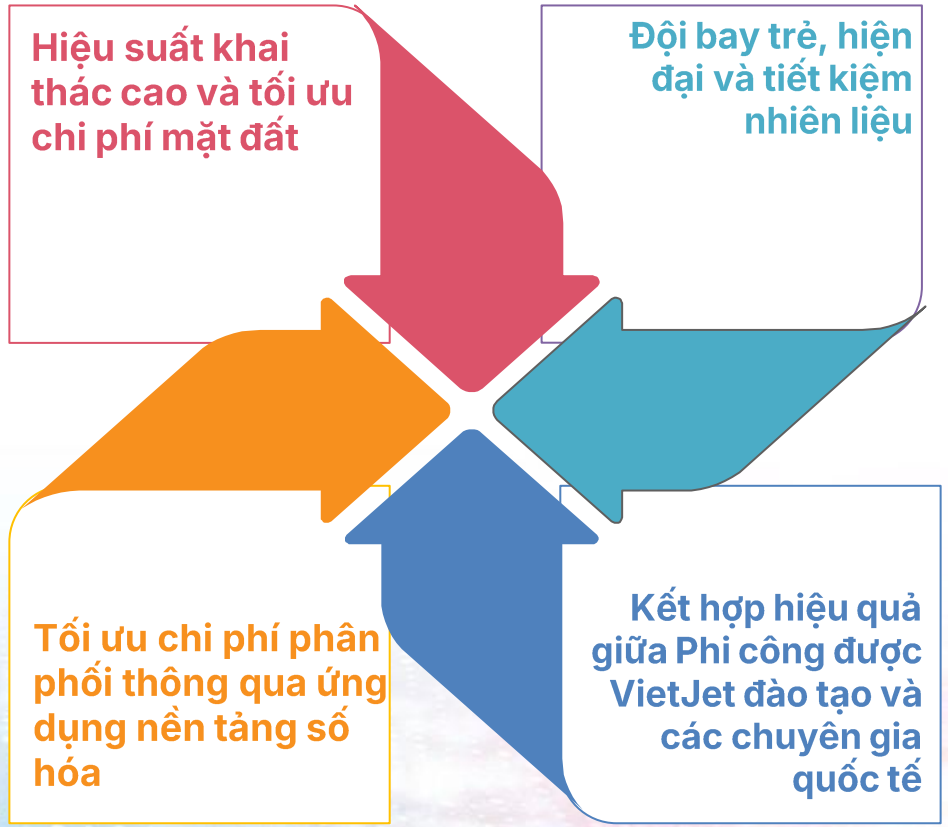
Trung tâm bảo dưỡng

Vietjet' Hangar tại Sân bay Long Thành (Tổng mức đầu tư: 100 triệu USD) tối ưu hóa chi phí bảo trì cho VietJet

Chuyển đổi số hóa trong vận hành

Các giải pháp công nghệ tiên tiến trong nhiên liệu, lập kế hoạch chuyến bay và phân phối hỗ trợ giảm chi phí vận hành và phân phối cho VietJet

Lợi thế chi phí của Vietjet



ĐỘI TÀU BAY

Đội bay trẻ và hiện đại và đơn đặt hàng máy bay lớn đảm bảo tiềm năng thương mại đáng kể cho VietJet

96 tàu bay gồm **9 tàu sở hữu**,

trong đó 4 tàu bay vay trong nước và 5 tàu bay thuê tài chính

Hiệu quả tàu bay thân rộng ~ **14,8 giờ** và tày bay thân hẹp ~**13,0 giờ** (Q3.2025)

Tỷ lệ tin cậy kỹ thuật **99,55%,** với công suất khai thác hơn **400** chuyến bay mỗi ngày

Mẫu	Số lượng	Số ghế	Tuổi trung bình
A320	17	180	11,88
A321CEO	36	220 - 230	8,25
A321NEO	36	230 - 240	3,61
A330	7	377	12,75

Đơn đặt hàng tàu bay

+400 tàu bay

sẽ được giao trong 10 năm tới





Quy mô đội tàu bay dự kiến đạt 107 tàu bay vào cuối năm 2025, tăng 15% so với cùng kỳ năm 2024. Trong giai đoạn 2025 – 2029, quy mô đội tàu bay dự kiến tăng trưởng bình quân 12%/năm.

ĐỘI BAY TRẺ, HIỆN ĐẠI VÀ ĐA DẠNG

Hiện đại hóa đội bay với các dòng Airbus thế hệ mới

A320ceo




180 ghế

A321neo




230 - 240 ghế

- Dòng A321neo được trang bị động cơ PW-1100G GTF tiết kiệm nhiên liệu nhất trong phân khúc thân hẹp.
- Với thiết kế "Sharklets" và tùy chọn động cơ mới, dòng A320neo mang lại hiệu quả vượt trội với những cải tiến tối thiểu so với các phiên bản A320/A321 cơ sở, giúp tiết kiệm nhiên liệu đến 20% mỗi ghế, đồng thời tăng tầm bay thêm 500 hải lý (khoảng 900 km) hoặc nâng tải trọng tối đa thêm 2 tấn.

A321ceo




220-230 ghế

A321neo ACF/XLR




230 - 240 ghế

- Với dòng A321neo ACF, Vietjet mở rộng sức chứa nhờ tối ưu không gian khoang khách, tăng giới hạn thoát hiểm và áp dụng cấu hình cửa khoang mới.
- Phiên bản A321neo XLR có tầm bay ấn tượng lên đến 4.700 hải lý (8.700 km), cho phép khai thác hiệu quả các đường bay tầm xa có mật độ hành khách trung bình.
- Những cải tiến này giúp nâng sức chứa tối đa lên 240 ghế, đồng thời vẫn đảm bảo mức độ thoải mái cao cho hành khách.

A330-300




365 - 377 ghế

A330-900neo



365 - 377 ghế

- Được trang bị động cơ Rolls-Royce Trent 7000 thế hệ mới, A330-900 có khả năng bay liên tục tới 7.200 hải lý (13.300 km), mở ra tiềm năng mở rộng mạng bay đến các điểm đến tại châu Âu.
- A330neo sở hữu khoang Airspace từng được vinh danh nhờ thiết kế hiện đại, mang đến trải nghiệm bay vượt trội với không gian thoải mái và hệ thống giải trí trên không tiên tiến nhất.

Mục lục

I. Tổng quan về Vietjet

II. Tổng quan ngành hàng không

III. Điểm nhấn đầu tư

IV. Kết quả kinh doanh 9T.2025

V. Chiến lược phát triển bền vững

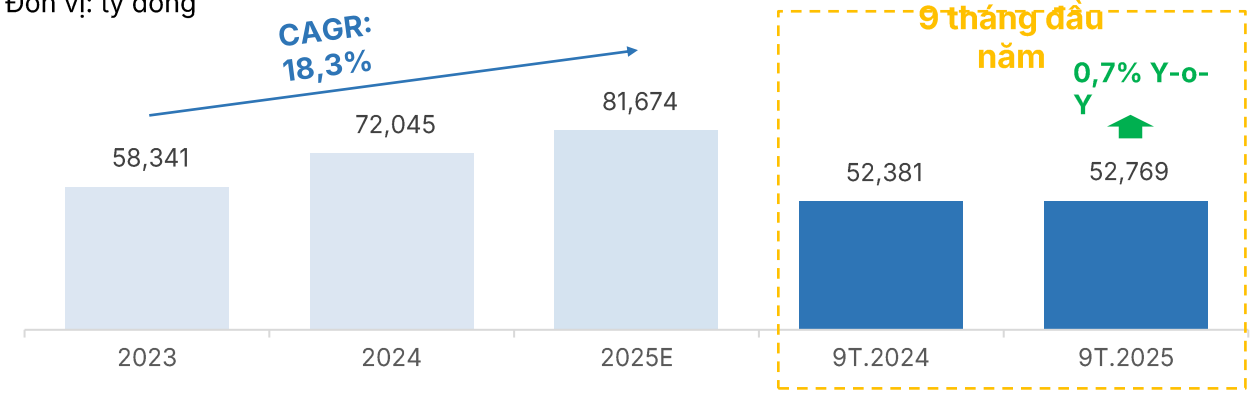
VI. Sự kiện nổi bật

KẾT QUẢ KINH DOANH 9 THÁNG ĐẦU NĂM 2025

Doanh thu tăng mạnh nhờ sự gia tăng đáng kể của doanh thu bay quốc tế và doanh thu phụ trợ

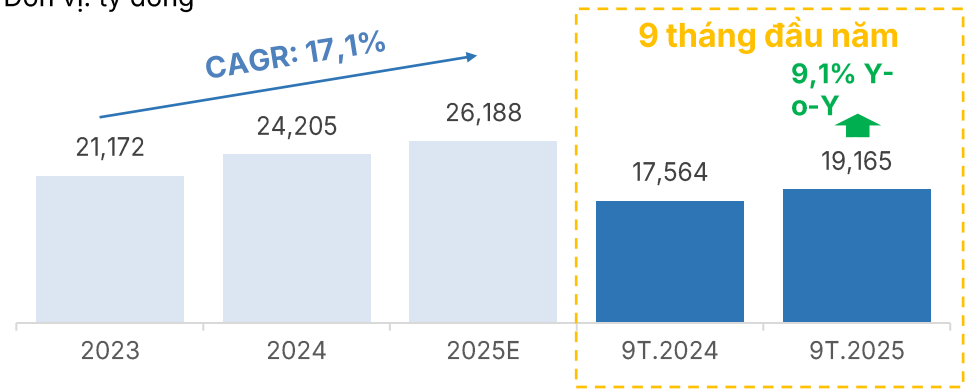
1. Doanh thu hợp nhất tăng trưởng mạnh dự kiến đạt CAGR (2023-2025E): 18,3%

Đơn vị: tỷ đồng



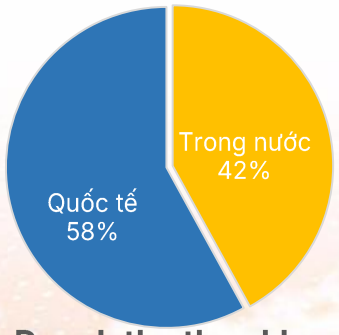
1.2 Doanh thu phụ trợ chiếm 39% trên tổng doanh thu

Đơn vị: tỷ đồng

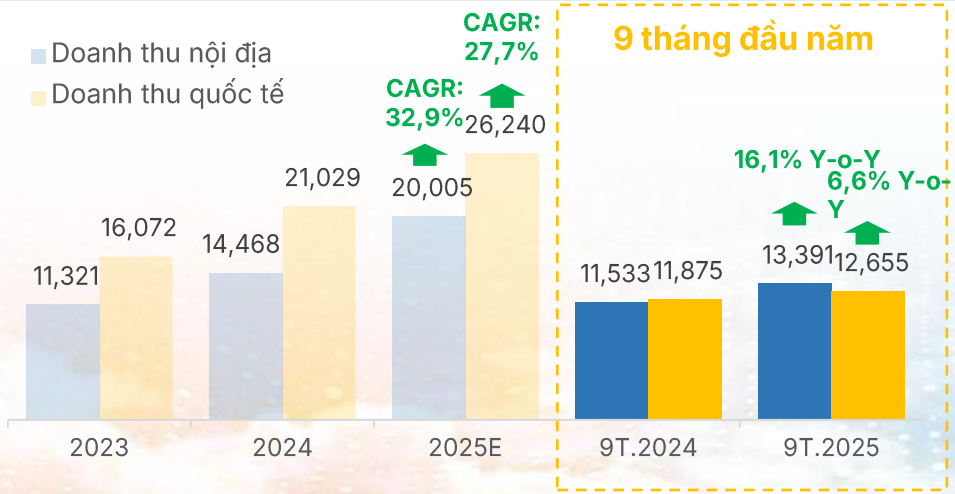


1.1 Doanh thu bay nội địa và quốc tế dự kiến đạt CAGR (2023-2025E) lần lượt là 32,9% và 27,7%

Đơn vị: tỷ đồng

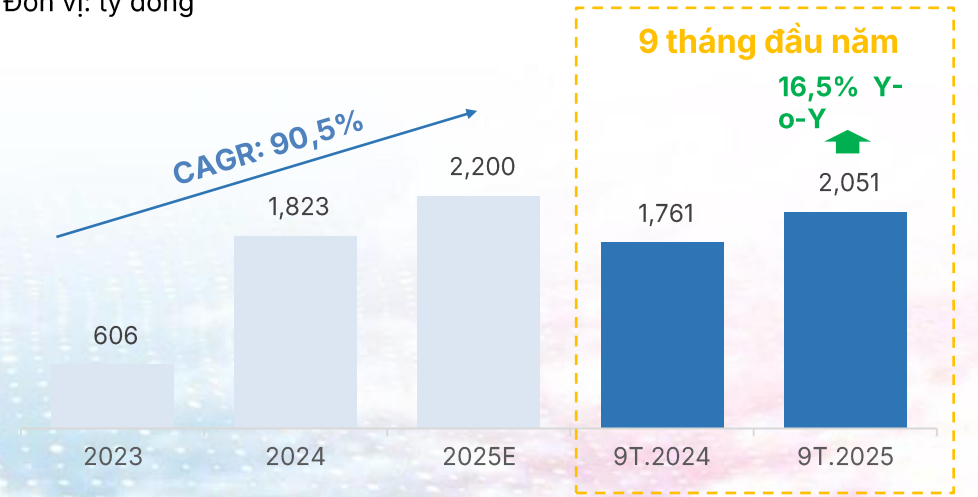


Doanh thu theo khu vực



2. Lợi nhuận trước thuế tăng trưởng vượt trội

Đơn vị: tỷ đồng

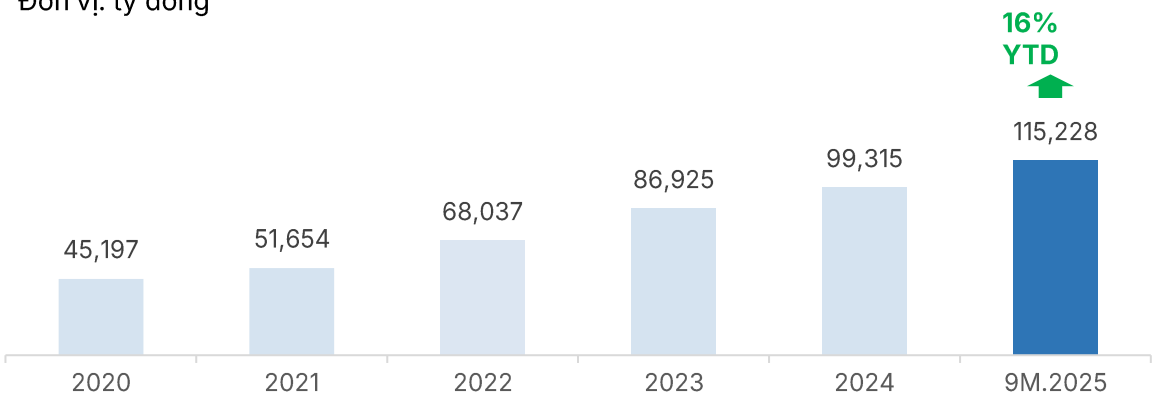


KẾT QUẢ TÀI CHÍNH 9 THÁNG NĂM 2025

Bảng cân đối kế toán linh hoạt hỗ trợ cho chiến lược xây dựng tài sản máy bay đa dạng

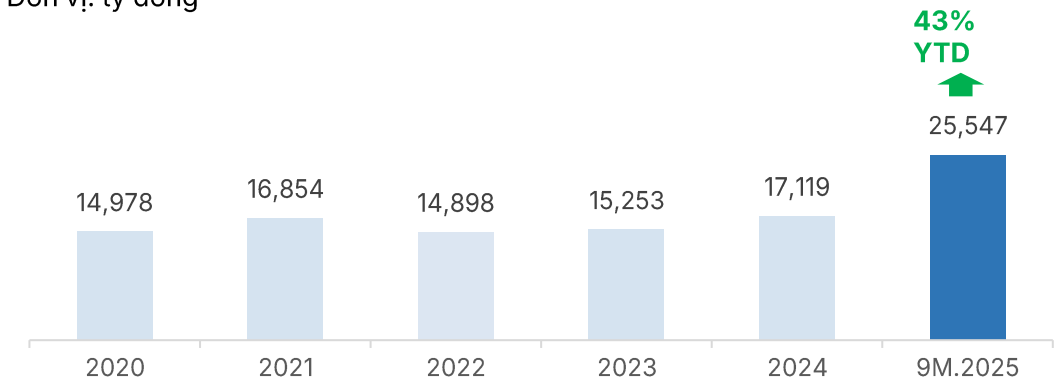
3. Cơ sở tài sản ổn định mở rộng quy mô với tài sản máy bay

Đơn vị: tỷ đồng



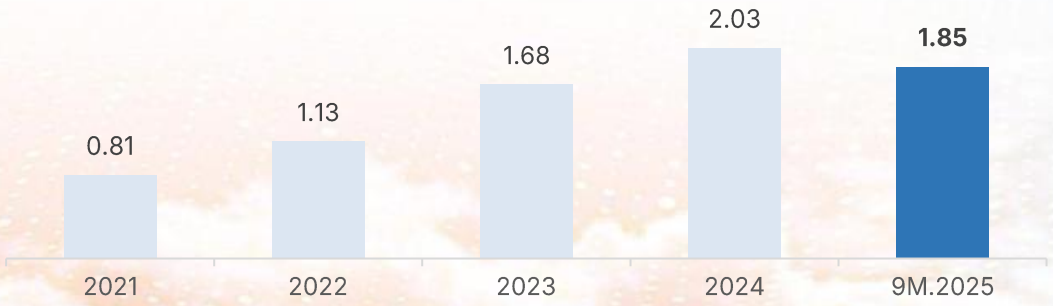
4. Tăng trưởng vốn chủ sở hữu bền vững và ổn định

Đơn vị: tỷ đồng



5. Hệ số nợ vay ròng/VCSH đã được cải thiện đáng kể trong 9 tháng đầu năm 2025

Đơn vị: lần



6. Mạng lưới đối tác tài chính rộng lớn và bền vững

Là đối tác uy tín của các tổ chức tài chính lớn trong nước và quốc tế để đảm bảo nhu cầu tài trợ ngắn hạn cho hoạt động.

Vietcombank VietinBank BIDV MB VIB HSBC citi HDBank Cam kết lợi ích cao nhất WOORI BANK JPMorganChase ICBC

PHÁT TRIỂN BỀN VỮNG

Cam kết đạt được Mục tiêu ESG và Net Zero vào năm 2050

Đội tàu trẻ và hiện đại

Sở hữu một trong những đội bay trẻ và hiện đại nhất với 96 máy bay có độ tuổi trung bình là 8,6 năm, hoạt động với chi phí tiết kiệm và linh hoạt



Ban hành Chính sách và Cam kết Bảo vệ Môi trường

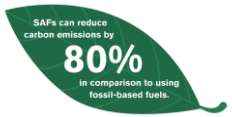
Xây dựng các Quy trình Quản lý cho mọi khía cạnh môi trường và xây dựng cơ sở dữ liệu thống kê quản lý, thúc đẩy các giải pháp xanh



flygreen
Protect the green planet
Fly fast with Vietjet

Quản lý chặt chẽ lượng khí thải CO2

Quản lý lượng khí thải CO2 thông qua Chương trình bù trừ và giảm thiểu carbon cho hàng không quốc tế (CORSIA) theo yêu cầu của ICAO và Lập kế hoạch hướng tới việc sử dụng nhiên liệu hàng không bền vững trong tương lai (SAF)



Sử dụng vật liệu thân thiện với môi trường

Giảm thiểu hoàn toàn việc sử dụng túi nilon, sử dụng vật liệu dùng một lần, cung cấp thực đơn hữu cơ đa dạng và sử dụng dao kéo làm bằng tre.



Thực hiện nghiêm ngặt quy trình quản lý chất thải

Thiết lập định mức nước sạch được mang theo trên máy bay và loại bỏ hoàn toàn giấy tờ (ước tính giảm 100kg mỗi chuyến bay)



Ứng dụng giải pháp quản lý chi phí nhiên liệu toàn diện SFCO2

Sử dụng hệ thống Safran SFCO2 để đo lường và thống kê mức tiêu thụ nhiên liệu giúp VietJet nâng cao hiệu quả hoạt động bằng cách giảm mức tiêu thụ nhiên liệu lên đến 20% cũng như mức phát thải CO2.

Mục lục

I. Tổng quan về Vietjet

II. Tổng quan ngành hàng không

III. Điểm nhấn đầu tư

IV. Kết quả kinh doanh 9T.2025

V. Chiến lược phát triển bền vững

VI. Sự kiện nổi bật

PHÁT TRIỂN BỀN VỮNG

Cam kết đạt được Mục tiêu ESG và Net Zero vào năm 2050



Vietjet ký hợp đồng với Safran

- SFC$_2$2 bao gồm: tối ưu hóa công suất động cơ, cung cấp thông tin chính xác về trọng lượng hành khách trên máy bay và lượng nhiên liệu dự phòng,...
- Giúp giảm lượng nhiên liệu tiêu thụ và lượng khí thải CO2 lên đến 20%, đồng thời nâng cao hiệu quả hoạt động bay theo tiêu chuẩn quốc tế.
- VietJet cũng đã phối hợp với các nhà sản xuất động cơ triển khai nhiều chương trình hỗ trợ quản lý kỹ thuật và tiết kiệm nhiên liệu,...

Tiêu chuẩn an toàn và bảo mật nghiêm ngặt

Chứng chỉ kiểm toán an toàn hoạt động IATA

- VietJet là thành viên chính thức của IATA, đạt chứng nhận IOSA (IATA Operational Safety Audit)
- VietJet tiên phong trong việc áp dụng các chương trình quản lý chất lượng an toàn bay như SMS (Safety Management System), phần mềm quản lý dữ liệu Coruson
- Thực hiện diễn tập khẩn cấp để chủ động nâng cao an toàn và chủ động ứng phó với các tình huống khẩn cấp.
- VietJet được vinh danh trong Top 10 hãng hàng không giá rẻ an toàn nhất thế giới năm 2023

IATA IOSA IATA Operational Safety Audit

CAAV

Đội ngũ nhân viên bài bản và chuyên nghiệp

- Các chương trình đào tạo được CAAV phê duyệt và được Trung tâm đào tạo VietJet thực hiện.
- Học viện VJAA là đối tác đào tạo của IATA, tạo nền tảng vững chắc cho mục tiêu phát triển bền vững của VietJet.
- Năm 2023, Học viện VJAA đã đào tạo gần 100 nghìn học viên với hơn 6.000 khóa đào tạo đạt chuẩn hàng không quốc tế.





Tính năng an toàn của máy bay

- Máy bay được trang bị hệ thống hạ cánh bằng thiết bị ("ILS"), hệ thống định vị toàn cầu ("GPS") và hệ thống cảnh báo va chạm giao thông ("TCAS").
- Ngoài ra, VietJet liên tục nâng cấp hệ thống thông tin liên lạc trên tàu bay cũng như quản lý chặt chẽ các thông số kỹ thuật của tàu bay để đảm bảo hoạt động bay an toàn.
- An toàn hàng không luôn là mục tiêu hàng đầu của VietJet. Năm 2023, độ tin cậy kỹ thuật đạt 99,53%.



Mục lục

I. Tổng quan về Vietjet

II. Tổng quan ngành hàng không

III. Điểm nhấn đầu tư

IV. Kết quả kinh doanh 9T.2025

V. Chiến lược phát triển bền vững

VI. Sự kiện nổi bật

SỰ KIỆN NỔI BẬT TRONG Q3.2025



VietJet chính thức nhận bàn giao tàu bay Boeing 737-8 đầu tiên trong đơn hàng trị giá 32 tỷ đô.



VietJet và Học viện hàng không Airways Aviations (Phần Lan) ký thỏa thuận hợp tác đào tạo nguồn lực chất lượng cao cho ngành hàng không quốc tế.



Vietjet và Đại học Oxford công bố kết quả nghiên cứu giải pháp Net Zero cho hàng không toàn cầu.



Vietjet khởi công Trung tâm Kỹ thuật Bảo dưỡng tàu bay tại Long Thành.



VietJet ký đơn hàng mua 100 tàu bay A321neo với Airbus.



Vietjet được vinh danh "Doanh nghiệp xuất sắc nhất ngành du lịch Đông Nam Á" tại Giải thưởng Doanh nghiệp ASEAN 2025.

CẢM ƠN



Download app VietJet

(+84) 1900 1886